



توسعه کسب و کار

پویا نگاه

دوره جامع آموزشی

مدیریت موثر کسب و کار

دوره ای برای رشد سریع کسب و کار شما



ویژه مدیران، کارآفرینان و صاحبان مشاغل مختلف

مدرس: مهدی معمارتژاد



سلام و درود به شما مدیر محترم کسب و کار من مهدی معمارنژاد هستم، ساکن شهر اهواز. مدرس و مشاور در حوزه کسب و کار و مدیر مرکز توسعه کسب و کار پویا نگاه.

جالبه بدونید که با حدود ۱۵ سال سابقه فعال در زمینه مشاوره بازاریابی، فروش و تبلیغات؛ در کنار موفقیت هایی که کسب کردم؛ بارها و بارها طعم تلخ شکست رو هم تجربه کردم. بارها کاغذهایی که پر از ایده های عملی نشده ام بود رو با ناراحتی زیاد دور ریختم. بارها افرادی رو دیدم که از من دیرتر شروع کردن اما خیلی سریع تر از من رشد کردند.

اما؛ من با همه این مسائل عقب نشینی نکردم و همیشه به دنبال راهی بودم که یک تغییر اساسی در کار و زندگی ام ایجاد کنم و امروز دارم متوجه می شم که اگر در سالهای گذشته رشد نمی کردم، دلیلش نداشتن انگیزه، تنبلی و تصمیمات غلط من نبوده.

متوجه شدم که انرژی و انگیزه بالای خودم رو در مسیر نادرستی صرف می کردم. فهمیدم هر چقدر با سرعت بیشتر در یک مسیر اشتباه حرکت کنیم، داریم با سرعت بیشتری از موفقیت دور می شیم.

به لطف خدا و با بهره مندی از اساتید بزرگ کشور از جمله: استاد محمود معظمی، استاد ژان بقوسیان، استاد کوروش معدلی و اساتید بزرگ مطرح کشور؛ تونستم مسیرم رو پیدا کنم.

چیزی که امروز خیلی در من ایجاد انگیزه می کنه اینه که می تونم برنامه ای در اختیار شما قرار بدم که به شما کمک کنه سریع تر از اون چیزی که در حالت عادی امکان پذیره، موفقیت رو تجربه کنی. دوره مدیریت موثر کسب و کار، شامل مطالب فوق العاده کاربردی و موثر برای اداره هر کسب و کاری هست. همه مطالب ارائه شده در این دوره آموزشی، قابل اجرا در بازار ایران و کاملاً بومی سازی شده. دوره مدیریت موثر می تونه سرنوشت کاری و زندگی شما رو کاملاً متحول کنه.

در ادامه به معرفی این دوره موثر که بارها در اهواز برگزار شده می پردازیم. لطفاً با دقت تمام مطالعه بفرمایید.

متشکرم



۷ مشکل رایج مدیران و دلیل آن!

کارمند خوب پیدا نمی‌شود

۹۵ درصد موفقیت کسب‌وکار شما به کیفیت کارمندان شما بستگی دارد. مهارت استخدام برای شما ضروری است. در هر منطقه‌ای که باشید افراد ارزشمندی وجود دارند که باید آن‌ها را بیابید.

هیچکس کار را مثل خود آدم انجام نمی‌دهد:

باید در «واگذاری کارها» مهارت بیشتری کسب کنیم. واگذاری قابل یادگیری است و نکات فراوانی دارد که باید رعایت کنیم تا کارمندان کار را به خوبی انجام دهند.

اگر من نباشم کارمندان کار نمی‌کنند:

اگر کارمندان روحیه بالایی داشته باشند سخت‌ترین پروژه‌ها با موفقیت انجام خواهد شد. بیشتر کارکنان با نیمی از توان خود کار می‌کنند. هنر شما تشویق آنان به استفاده از تمام توان‌شان است.

اگر به کارمندان آزادی و اختیار می‌دهیم سوءاستفاده می‌کنند:

مشکل از آنجاست که هیچ سیستمی برای سنجش عملکرد کارکنان نداریم. اگر عملکرد کارکنان با معیارهای عددی سنجیده شود امکان سوءاستفاده از بین می‌رود.

آنقدر سرم شلوغ است که فرصت بازاریابی و تبلیغات ندارم:

شاید کارها را به اندازه کافی واگذار نمی‌کنیم. کارها باید با کمترین دخالت ما انجام شود و وقت خود را آزاد کنیم تا از زندگی بیشتر لذت ببریم و به انجام کارهای بزرگتر بپردازیم. سیستم‌سازی کمک می‌کند کسب‌وکار، بدون دخالت ما پیش برود.

شرایط اقتصادی خوب نیست و نمی‌توان کاری کرد:

به اندازه کافی بر بازاریابی و تبلیغات تمرکز نکرده‌ایم. با شنیدن کلمه بازاریابی بلافاصله به فکر بیلبورد و تبلیغات چند میلیونی نیفتید. راه‌های بسیار ارزانی وجود دارد که می‌تواند مشتریان زیادی ایجاد کند.

رقیبان نمی‌گذارند فروش خوبی داشته باشیم:

مشکل از آنجاست که استراتژی ندارید یا حداقل استراتژی مناسبی ندارید. آنقدر در کارهای روزانه غرق شده‌اید که دیدگاه بلندمدت را از دست داده‌اید.



شما دو گزینه دارید:



یا ماه‌ها و سال‌ها صبر کنید
تا شرایط اقتصادی ثبات بیشتری پیدا کند.
یا همین الان دست به کار شوید و برای رشد کسب‌وکارتان تمام تلاش ممکن را انجام دهید!
اگر جزو گروه دوم هستید این دوره دقیقا برای شما طراحی شده است.

چرا مدیران امروز به این دوره آموزشی نیاز دارند؟



پشت هر کسب و کار موفق یک شخص با اراده وجود دارد که کارها و تصمیماتش کسب و کار را به اینجا رسانده است! شما می‌توانید آن شخص باشید!

کار اصلی مدیر کسب و کار بزرگ از طریق کارکنان است. با این تعریف بسیاری از مدیران در واقع مدیر نیستند. آن‌ها شاید صاحب کسب و کار باشند ولی یک فرد همه‌کاره و همه‌فن‌حریف هستند و به جای آنکه به کمک تیم نتایج ارزشمندی کسب کنند، خودشان اغلب کارها را انجام می‌دهند.

ما دوره‌ای طراحی کرده‌ایم که تمام این مشکلات را حل کنید یا حداقل کمتر کنید. این دوره می‌تواند زندگی شما را به عنوان مدیر بسیار شیرین‌تر و لذت‌بخش‌تر سازد و شما را از نوازنده بودن به رهبر یک ارکستر تبدیل کند!



آنچه در این دوره می آموزید



چگونه کمتر کار کنیم و بازده خوبی داشته باشیم؟
 چگونه روز کاری خوب و مفیدی داشته باشیم؟
 چگونه انگیزه کافی برای انجام کارها کسب کنیم؟
 چگونه هر روز در حال پیشرفت شخصی باشیم؟
 چگونه مدیریت زمان خوبی داشته باشیم؟
 چگونه بهترین‌ها را استخدام کنیم؟

چگونه کاری کنیم، کارکنان بدون حضور ما کارها را به خوبی انجام دهند؟
 چگونه با بستن قرارداد اصولی جلوی شکایت و سوء استفاده‌های احتمالی را بگیریم؟
 چگونه قوانین مهم مربوط به بیمه، سنوات، قانون کار و گرفتن ضمانت از کارکنان را پیاده کنیم؟
 چرا بسیاری از کارکنان با تمام توان خود کار نمی‌کنند و راه‌حل چیست؟
 ساخت سیستم سنجش عملکرد کارکنان.

چگونه کارها را واگذار کنیم و نگران انجام شدن کارها نباشیم؟
 روش برگزاری جلسات موثر.

چگونه به تیم و کارکنان انگیزه بدهیم و باعث افزایش فروش تیم شویم؟
 چگونه با طراحی استراتژی از رقیبان پیشی بگیریم؟
 چگونه استراتژی رشد و توسعه طراحی کنیم؟

بررسی رقیبان و یافتن مزیت رقابتی.
 انتخاب رسانه‌های مناسب بازاریابی.
 ساخت تبلیغات پرفروش.
 روش‌های ارزان برای افزایش فروش.
 و ده‌ها نکته کاربردی دیگر.





روشهای مختلف دریافت اطلاعات بیشتر و یا ثبت نام:

۱. تماس با شماره ثابت ۰۶۱-۳۳۳۸۳۳۴۴ در ساعات اداری
۲. ارسال عدد ۶ به شماره پیامک ۱۰۰۰۶۱۳۳۳۸۳۳۴۴
۳. تماس با شماره همراه ۰۹۱۶۳۰۳۳۴۳۰ صبح و بعد از ظهر
۴. مراجعه به وب سایت پویانگاه به آدرس: www.pnegah.ir
۵. مراجعه حضوری به دفتر پویانگاه به آدرس: اهواز- کیانپارس
خیابان ۱۹ شرقی، مجتمع آراین، بلوک B، واحد ۳۱۰

